

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

TERMINOS DE REFERENCIA

Contratación de Firmas Consultoras para la asistencia técnica a nueve organizaciones que ejecutan 8 Planes de Negocios y un Plan de Desarrollo Productivo

I. ANTECEDENTES

El Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental, es un Proyecto de la Secretaria de Agricultura y Ganadera (SAG) para el logro de los objetivos del Gobierno, ya que éste asigna máxima prioridad a la reducción de la pobreza, en el marco de la mitigación del riesgo climático, del desarrollo del sector agroalimentario, y de la seguridad alimentaria y nutricional.

El presupuesto del Proyecto asciende a un monto total de USD 27.8 Millones, de los cuales USD 20.5 Millones son fuente FIDA, USD 3.0 Millones son aporte de la Donación del Global Environment Facility (GEF), USD 3.2 Millones son aporte de los beneficiarios y USD 1.13 Millones son aporte del Gobierno de Honduras.

El Proyecto se ejecutará en treinta y seis (36) municipios de los tres (3) departamentos: (a) Departamento La Paz, comprendiendo tres (3) municipios, que incluyen: San José, Santa Elena y Yarula; (b) Departamento Intibucá, comprendiendo trece (13) municipios, incluyendo: Camasca, Colomoncagua, Concepción, Dolores, Intibucá, Magdalena, San Antonio, San Francisco de Opalaca, San Juan, San Marcos de la Sierra, San Miguel Guancapla, Santa Lucia y Yamaranguila; y (c) Departamento Lempira, abarcando veinte (20) municipios, incluyendo: Belén, Candelaria, Cololaca, Erandique, Gracias, Gualcince, Guarita, La Campa, La Virtud, Mapulaca, Piraera, San Andrés, San Francisco, San Juan Guarita, San Manuel Colohete, San Marcos de Caiquin, San Sebastián, Santa Cruz, Tómalá, Virginia.

Adicionalmente se incluyen 9 municipios que fueron atendidos por el Proyecto Horizontes del Norte, en los cuales hay demandas de recursos comprometidos con organizaciones beneficiarias del proyecto en mención, estos son: (a) Departamento de Atlántida, comprendiendo cuatro (4) municipios, que incluye: Arizona, Esparta, Jutiapa y Tela; (b) Departamento de Cortés, comprendiendo dos (1) municipios, que incluye: Santa Cruz de Yojoa; (c) Departamento de Santa Bárbara, comprendiendo cinco (2) municipios, que incluye: El Nispero y Gualala.

Los grupos principales a ser atendidos por el Proyecto incluyen: (a) Pequeños productores agropecuarios con limitaciones de acceso a recursos productivos y diversos grados de organización y vinculación con los mercados; (b) artesanos rurales; y (c) micro-empresarios rurales y comerciantes. La focalización de los usuarios considera criterios geográficos, indicadores de pobreza, indicadores de equidad de género y desarrollo humano, demanda de los mercados y aspectos agro-ecológicos.

Aproximadamente 11,826 familias se beneficiarán directamente del Proyecto, mientras que otras 22,000 familias de manera indirecta. En total aproximadamente unas 268,130 personas serán beneficiarios directos e indirectos.

La estrategia central de intervención del Proyecto apunta a mejorar los ingresos, las oportunidades de empleo, la seguridad alimentaria y las condiciones de vida de la población rural pobre, con un enfoque de inclusión social y equidad de género y con miras a la reducción de la pobreza y la pobreza extrema.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Los Planes de Negocios (PN) y Planes de Desarrollo Productivo (PDP) son mecanismos mediante los cuales se financian las inversiones del Proyecto a las Organizaciones Beneficiarias, y para esto se requiere la contratación de firmas consultoras que faciliten procesos de asistencia técnica específicamente a nueve Organizaciones Beneficiarias en la zona de Atlántida, Cortes y Santa Bárbara

II. INTRODUCCION

El Proyecto dispone de recursos para financiar directa o indirectamente, las inversiones que se harán con las Organizaciones Beneficiarias en coordinación con: Gobiernos Locales, Organizaciones Indígenas, Instituciones de Servicios Financieros Rurales (SFR), Instituciones Cooperantes, Programas y Organizaciones vinculadas al desarrollo rural y ambiental, que estén presentes en la zona de influencia del Proyecto. Estas inversiones o coinversiones, se realizarán mediante el establecimiento de alianzas estratégicas a través de la suscripción de convenios marco o de cooperación, permitiendo que las Organizaciones Beneficiarias de pequeños productores y pobladores rurales, mejoren su situación socioeconómica implementando inversiones sostenibles con acceso a mercados, apoyo de servicios técnicos y financieros, así como la implementación de inversiones ambientales para mejorar el manejo de recursos naturales y la capacidad de recuperación de los sistemas agro-ecológicos y forestales.

El Proyecto para atender la población objetivo implementará 2 tipos de Planes de Inversión: Planes de Desarrollo Productivo (PDP) y Planes de Negocio (PN), estos planes serán anuales o multianuales (1 a 2 años) y podrán incluir infraestructura productiva y medio ambiental a pequeña escala y servicios de apoyo necesarios para la ejecución y el fortalecimiento de la capacidad organizativa y administrativa de la propia organización, así como infraestructura social.

Los Planes de Desarrollo Productivo (PDP) están destinados a apoyar organizaciones con menor desarrollo relativo y con una capacidad actual de gestión con limitaciones significativas, donde aún se requiere un perfeccionamiento del modelo productivo para acceder en forma competitiva a los mercados. Estos planes serán fortalecidos mediante la implementación de un plan de capacitación y asistencia técnica, en las áreas específicas que lo requiera cada organización: igualmente incluir actividades productivas (mejorando su seguridad alimentaria y/o generando excedentes comercializables en menor escala), o recursos asignados a infraestructura básica, desarrollo humano, asociativo, de carácter social y/o de manejo de recursos naturales, dentro de esta categoría se consideran aquellas organizaciones que de acuerdo a la Evaluación Nivel Organizacional, obtuvieron calificaciones en los rangos de 0% a 50%.

Los Planes de Negocios (PN) están orientados a apoyar grupos organizados con mayor capacidad de gestión y donde existe la posibilidad clara de inserción en una cadena de valor mediante una posibilidad definida y concreta de asegurar un volumen de venta acordado con el comprador y, por consiguiente, donde uno de los objetivos principales es la rentabilidad de la inversión. Estos planes, según sea la necesidad de la organización se complementarán con un plan de capacitación y asistencia técnica que permita a los participantes mejorar su producción agropecuaria y agroindustrial, para ser competitivos y capaces de adoptar métodos eficientes de gestión empresarial financiera moderna y transparente, dentro de esta categoría se consideran aquellas organizaciones que de acuerdo a la Evaluación Nivel Organizacional, obtuvieron calificaciones en los rangos de 50% a 100%.

Para cualquier tipo de plan, puede complementar recursos que sean aplicados a la adaptación al cambio climático, según las siguientes características: obras y prácticas de conservación de suelos (siembra en curvas a nivel, no quemar, incorporación de rastrojos, manejo de agroquímicos barreras vivas, barreras muertas, acequias, etc.) y agroforestería (cultivos bajo sombra, cercas vivas, etc.), esto con el fin de lograr un manejo racional de los recursos naturales, un fortalecimiento en la conservación, protección del medio ambiente, asegurar la sostenibilidad de

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

la producción y de los ingresos y reducir la vulnerabilidad ante el riesgo por cambio climático en apoyo a las inversiones productivas.

La asistencia técnica estará orientada a atender las necesidades de las cadenas de valor vinculadas al plan de inversión, desde el fortalecimiento de la organización, producción hasta la comercialización en el área de intervención del Proyecto, ambos planes tienen rubros que permiten la competitividad y desarrollo en aspectos organizativos, administrativos, contables, financieros, equidad de género e intergeneracional y gestión a ventanas de mercado interno y externo articuladas con las cadenas de Valor en Planes de Negocios y Planes de Desarrollo productivo.

III. OBJETIVOS DE LA CONSULTORIA

a. Objetivo General

Brindar asistencia técnica a 9 organizaciones con Planes de Negocios, uno con Plan de Desarrollo Productivo. La asistencia técnica estará orientada a atender las necesidades de las cadenas de valor vinculadas al plan de inversión, desde el fortalecimiento de la organización, producción hasta la comercialización en los departamentos de Cortes, Santa Bárbara y Atlántida, Los planes tienen rubros definidos que permiten la competitividad y desarrollo en aspectos organizativos, administrativos, contables, financieros, equidad de género e intergeneracional y gestión a ventanas de mercado interno y externo articuladas con las cadenas de Valor en Planes de Negocios y Planes de Desarrollo productivo

b. Objetivos Específicos

- I. Generar documentos e informes sobre las inversiones realizadas por las organizaciones beneficiarias de acuerdo a las actividades consideradas en el plan de inversiones y los convenios respectivos orientados a la eficiente inversión fondos FIDA, GEF y la contrapartida correspondiente a las organizaciones beneficiarias vinculadas con la producción, comercialización, organización, administración financiera, capacidad de gestión y desarrollo socioeconómico.
- II. Generar documentos de auditoria, inventario de activos generado de las inversiones en los procesos productivos en línea con las cadenas de valor y de la infraestructura físico productivo a través del plan de actividades vinculadas con el plan de inversión articulado con los convenios productivos para una vida mejor.
- III. Documentar y socializar hallazgos encontrados orientados a fortalecer desarrollo humanos y sostenibilidad a cada una de las Organizaciones Beneficiarias, garantizando su sostenibilidad en aspectos organizativos, administrativos y de gestión, de conformidad a la necesidad para la mejora de procesos.
- IV. Fortalecimiento de la Cadena de Frijol haciendo énfasis en producción primaria con enfoque de seguridad alimentaria, transformación y mercado”

IV. ALCANCE DE LAS ACTIVIDADES

- **Asociación de Productores de Santa Cruz de Yojoa (ASOPROSCY)**

Proyecto: Fortalecimiento de la Cadena de Frijol haciendo énfasis en producción primaria con enfoque de seguridad alimentaria, transformación y mercado” de la Asociación de Productores de Santa Cruz de Yojoa (ASOPROSCY)

1. Incentivar la producción primaria del frijol con la dotación de recursos que aseguren el rendimiento de las parcelas haciendo uso de tecnología y buenas prácticas agrícolas.
2. Aprovechar la capacidad instalada del centro de acopio de la ASOPROSCY a fin de obtener el máximo rendimiento de su capacidad.
3. Equipar el centro de acopio con maquinaria, equipo y herramientas que faciliten el proceso de acopio y transformación haciendo uso de los estándares de calidad para el manejo y valor agregado del producto ofertado.
4. Consolidar un sistema de mercadeo y comercialización de la ASOPROSCY que permita asegurar el ciclo productivo desde la materia prima hasta la distribución del producto en el mercado para satisfacer la demanda del frijol producido.
5. Fortalecer las capacidades de los socios de la ASOPROSCY en los procesos de producción administración, mercadeo y comercialización.
6. Incentivar la participación de la mujer y jóvenes en el plan de negocio mediante la participación activa de cónyuges e hijos.

- **Caja Rural de Ahorro y Crédito “Juntos Triunfaremos”**

Proyecto: Mejoramiento del Sistema Productivo y Comercialización de Arroz.

Capacitación consolidación de acceso a mercado mediante mejoramiento de infraestructura, equipo de producción y tecnología apropiada para el manejo de cultivo de Frijol.

Económico social: Capacitación y asistencia técnica a 29 productores de arroz, produciendo en pequeña escala; con un promedio de 0.34 Mz por socio, convirtiéndose este Proyecto en la alternativa para el comercio de su producto.

Fortalecimiento empresarial-administrativo: Ejecutar un proceso de capacitación en formación empresarial, organización y **asistencia** técnica para la formación técnica en el manejo tecnificado del arroz.

Ambientales/Ecológicos: Parcelas de arroz manejadas bajo estricto control de uso adecuado de insumos, con un área máxima por productor de 0.34 Mz

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Aumentar los rendimientos promedios por manzana de arroz cosechada en un 3% anualmente.

Cambio de variedad de arroz cultivada a variedades mejoradas.

Apoyar con equipamiento mínimo y capital de trabajo a la CRAC en un monto de L.605,052.00 para fortalecer capacidades para la producción y comercialización competitiva de la granza, habiendo capacidad de la CRAC de generar una contraparte igual o superior al 25%.

- **Cooperativa Agrícola de Cacaoteros “San Fernando Limitada**

Proyecto: Consolidación de acceso a mercado por medio de la construcción de un centro de fermentación y secado de cacao”

Asistencia Técnica y Capacitación en los procesos productivos y desarrollo empresarial sostenible a la cooperativa, mediante acceso a mercado interno y externo con la industrialización en calidad y cantidad, posicionamiento total de clientes, contribuyendo así a aumentar los ingresos de las personas socias y sus familias, creando las oportunidades para mejorar sus condiciones de vida.

Orientación en diseño para establecer un centro de acopio, que ofrezca la mejor calidad de cacao en grano fermentado y seco de la zona de Omoa.

Capacitación e Incentivar la participación de la mujer y jóvenes en el plan de negocio mediante la participación activa de cónyuges e hijos.

Asistencia técnica y Capacitación en la integración a la cadena de valor al mercado de cacao, mediante la suscripción de contratos de compra-venta o convenios.

Asistencia técnica en disminuir el impacto ambiental mediante el correcto manejo y tratamiento de la semilla húmeda.

Capacitación a miembros en la competitividad y desarrollo sostenible de la cooperativa en la producción y reconversión empresarial posicionada en el mercado, que la caracterice por la seriedad y responsabilidad de su trabajo.

- **Caja Rural de Ahorro y Crédito INSIENI**

Proyecto: Instalación de granja avícola para la producción Y comercialización de huevos en las METALIAS, TELA, ATLÁNTIDA”

Establecer y ejecutar Plan de asistencia técnica y capacitación para la producción y comercialización de huevos, Control de calidad con la participación de hombres, mujeres y jóvenes, en la sostenibilidad de la CRAC con la generando empleo y riqueza.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Facilitar asistencia técnica y capacitación en los procesos de producción y comercialización de huevos de alta calidad nutricional asegurando el rendimiento óptimo haciendo uso de tecnología y buenas prácticas avícolas.

Asistencia técnica y capacitación en la consolidación un sistema de mercadeo y comercialización de INSIENI que permita asegurar el ciclo productivo desde la materia prima hasta la distribución del producto en el mercado local para satisfacer la demanda de huevos.

Capacitación y asistencia técnica en Fortalecer las capacidades de los socios de INSIENI en los procesos de producción, administración, mercadeo y comercialización de productos avícolas.

- **Cooperativa Agropecuaria de campesinos Recuerdos de Babilonia Limitada-CAREBAL**

Proyecto: Plan de Negocios Sostenible de Fortalecimiento de la cadena del café Mejorando las Prácticas de Producción en Fincas e Instalando Beneficio Compacto para Post Cosecha

Capacitación y asistencia técnica Fortaleciendo la cadena productiva de café con la incorporación de buenas prácticas agronómicas y un proceso de beneficiado húmedo ecológico que permita reducir costos y minimizar el impacto ambiental.

Capacitación y asistencia técnica en procesos de transformación de la fruta mediante un proceso de beneficiado húmedo ecológico.

Capacitación y asistencia técnica para facilitar servicios comercialización del grano pergamino seco y húmedo.

Capacitación y asistencia técnica tratamiento a la pulpa convirtiéndola en abono orgánico, que podrá ser vendido a los socios/socias y vecinos de la comunidad a un precio justo.

Seguimiento en la construcción del edificio, construcción de patios para secado y construcción de secadoras solares. Planta de tratamiento de aguas mieles.

Capacitación y asistencia técnica en desarrollo empresarial, mercadeo y técnico-productiva a la Cooperativa Agrícola Recuerdos de Babilonia "CAREBAL".

Capacitación en el fortalecimiento de la participación de las capacidades de la mujer y la juventud en la Cooperativa Agrícola Recuerdos de Babilonia "CAREBAL"

Asistir técnicamente a la CAREBAL, bajo un proceso metodológico (transferencia tecnológica, capacitación, financiamiento, mercadeo y capitalización), con el fin de mejorar sus habilidades, y que las mismas les permitan entrar en negocios de cadenas de valor, aplicando las estrategias de sostenibilidad establecidas por el *proyecto PROLENCA*.

Plan de Capacitación a mujeres y jóvenes con el enfoque de género en el desarrollo de procesos en la cadena productiva de café y grupos comunitarios, tratando de impulsar y fomentar la participación de los mismos en órganos de toma de decisiones, promover mayor acceso a los servicios de capacitación, asistencia técnica, comercialización y participación más amplia en el desarrollo e implementación de iniciativas empresariales, logrando una mayor sensibilización y valoración en el tema de género.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Asistencia técnica y capacitación del producto a comercializar con los aliados comerciales de la zona al menos en el primer año y el segundo CAREBAL, colocar el producto a nivel de las empresas exportadoras de este rubro en San Pedro Sula.

- **Cooperativa Agroforestal Suyapa de lean Limitada (COASUAL)**

Proyecto: Producción y comercialización de tilapia

Asistencia técnica y capacitación en la Producción Transformación y comercialización de carne de tilapia en sub productos de alto consumo, *manteniendo en el mercado una atractiva oferta, con estructura de precios competitivos y efectiva cobertura de mercadeo local y regional.*

Asistencia Técnica y capacitación en procesos *productivos* y *empresarial con el acceso al conocimiento tecnológico fundamental de la acuicultura, la adquisición de equipo y suministros de cultivo, que faciliten la mejora* de los niveles de eficiencia operativa, instrucción y auto gestión financiera institucional.

Capacitation y Asistencia tecnica en fortalecimiento empresarial-administrativo para el desarrollo de capacidades en temas relacionados con la organización, administración y finanzas, producción (post cosecha y almacenamiento), comercialización, mercadeo, y con acompañamiento de asistencia técnica.

Capacitación y asistencia técnica en Buenas Prácticas Agronómicas (BPA) en el proceso técnico productivo y Buenas Prácticas de Manufactura en el procesamiento de tilapia

Plan de Capacitación a mujeres y jóvenes con el enfoque de género en el desarrollo de procesos en la cadena productiva de café y grupos comunitarios, tratando de impulsar y fomentar la participación de los mismos en órganos de toma de decisiones, promover mayor acceso a los servicios de capacitación, asistencia técnica, comercialización y participación más amplia en el desarrollo e implementación de iniciativas empresariales, logrando una mayor sensibilización y valoración en el tema de género.

- **Cooperativa de Productores Agrícolas Serso san Viator Limitada (COPROASERSO)**

Proyecto: Fortalecimiento a los pequeños productores de cacao del municipio de Jutiapa

Capacitacion y asistencia tecnica en el fortalecimiento de la producción, mediante los adecuados métodos de fermentación, secado y almacenamiento de cacao; que garantice la aceptación total en los clientes, para contribuir a aumentar los ingresos de los productores socios y sus familias, generando oportunidades para mejorar sus ingresos y por consiguiente sus niveles de vida.

Fortalecimiento empresarial-administrativo y la ejecución de un proceso de capacitación en formación empresarial, organizacional y asistencia técnica para la formación técnica en el manejo adecuado de la infraestructura, equipo y herramientas en la producción de cacao.

Capacitación y asistencia técnica en manejo de Fincas de cacao en sistemas agroforestales aplicando prácticas agrícolas conservacionistas y productivas..

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Plan de Capacitación a mujeres y jóvenes con el enfoque de género en el desarrollo de procesos en la cadena productiva de café y grupos comunitarios, tratando de impulsar y fomentar la participación de los mismos en órganos de toma de decisiones, promover mayor acceso a los servicios de capacitación, asistencia técnica, comercialización y participación más amplia en el desarrollo e implementación de iniciativas empresariales, logrando una mayor sensibilización y valoración en el tema de género.

- **La Caja Rural de Ahorro y Crédito San Pablo de la Cruz**

Proyecto: Diversificación Agropecuaria Mediante la Cría de Tilapia

Capacitación y asistencia técnica en fortalecimiento organizacional, producción y comercialización de granja piscícola en el municipio El Nispero, modernizando las técnicas, medios y equipos de cultivo, incrementando la productividad piscícola articulado a l mercado con atractiva oferta de producto, con estructura de precios competitivos y efectiva cobertura de mercadeo local y regional.

Capacitación en desarrollar capacidades empresariales y administrativas en la membrecía de la organización siguiendo *procesos participativos de* capacitación, formación de capital humano y asistencia técnica en la producción de tilapia vinculada a procesos de mercadeo y comercialización.

Capacitación y asistencia técnica comercialización interna y externa siguiendo un plan estratégico de mercadeo, que asegure la incursión de las plazas de mercado y el posicionamiento *de los productos y la operación de una red comercial* en el área de cobertura del negocio propuesto.

Fortalecimiento empresarial administrativo y desarrollo de capacidades en temas relacionados con la organización, administración y finanzas, producción, comercialización, mercadeo y con acompañamiento de asistencia técnica.

- **Empresa Asociativa campesina de Producción 04 de Mayo**

Proyecto: Fortalecimiento de la cadena de almacenamiento y comercialización de maíz

Capacitación y asistencia técnica en el fortalecimiento de la Cadena productiva de maíz a través del mejoramiento de la producción primaria en el campo, orientación en acondicionamiento y equipamiento del local como centro acopio, la adquisición de equipo que permitirá comprar, secar, almacenar y comercializar el producto; incentivando la participación de hombres mujeres y jóvenes vinculado a la generando empleos y utilidades de la organización.

Ejecutar plan de asistencia técnica y capacitación para Fortalecer las capacidades de los socios en los procesos de producción, almacenamiento, administración, mercadeo y comercialización.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Fortalecimiento empresarial-administrativo para ejecutar un proceso de capacitación en formación empresarial y de manejo adecuado del producto, infraestructura, equipo y herramientas a utilizar en el acopio y comercialización del maíz.

Asistencia técnica y capacitación y establecimientos de cultivo de maíz, con comportamientos amigables con el medio ambiente; estableciendo parcelas con conservación de suelos.

- **Caja Rural de Ahorro y crédito Nejapa**

Proyecto: Instalación de granja avícola para la producción y comercialización de huevos en Nejapa el Míspero.

Elaborar e Impulsar un plan de capacitación y asistencia técnica en el proceso de producción y comercialización de huevos para abastecer el mercado local regional y nacional con la participación activa de jóvenes Mujeres y Hombres de la organización

Capacitación y asistencia técnica para fortalecer y *modernizar* la capacidad productiva *de la iniciativa empresarial* con el acceso al conocimiento tecnológico fundamental de la avicultura, la adquisición de equipo y suministros, para obtener rendimientos de 15 cartones por día, con un total de 5,089 cartones al año que generarán ingresos aproximados de L. 391,071.35.

Capacitación para desarrollar procesos de flujo industrial corto con alta eficiencia en el procesamiento primario de huevos, con rendimientos de alta calidad e higiene en planta, bajo estricto control aséptico y seguimiento a la calidad, que facilite su traslado y manipulación segura.

Impulsar plan de capacitación y asistencia técnica en mercadeo y comercialización interna y externa de huevos mediante la implementación de una red de clientes asegurando la incursión y su posicionamiento en las plazas de mercado.

Garantizar y documentar la contrapartida local para cada PDP y PN, documentando que actividades de los planes de inversión contarán con la misma y si esta es en especie o monetaria, levantando un acta de compromiso a cada OB.

V. ÁMBITO GEOGRÁFICO DE LA CONSULTORÍA

La consultoría se llevará a cabo en los municipios de Gualala, el Nispero (Santa Bárbara), Santa Cruz de Yojoa (Cortes) y Jutiapa, Esparta, Arizina y Tela Atlántida.

VI. PERFIL DE LA FIRMA CONSULTORA

Perfil de la Firma Consultora y descripción detallada de contratos anteriores en los cuales ha realizado trabajos similares, indicando: Fecha, Contratante, Objetivo del Contrato; Monto y Actividades Principales. Colocar nombre de persona contacto, teléfonos y correos electrónicos donde pueda comprobarse la información suministrada.

Preparación y calificación:

Se requiere de profesionales con grado de licenciatura en áreas de agro negocios, agroindustrias, las ciencias agronómicas, forestales, administración de empresas, o ciencias económicas u otros afines, con amplio conocimiento sobre la temática de facilitación y acompañamiento de asistencia técnica vinculadas al plan de inversión y Convenio Productivo Para una Vida Mejor d (Planes de Negocios, Planes de Fortalecimiento Organizacional,) estos emprendimientos agropecuarios y no agropecuarios en el área de influencia deben articular los procesos de cambio Climático. La firma consultora en la propuesta técnica deberá de proponer el personal que designara para el desarrollo de esta consultoría.

Experiencia profesional:

- Experiencia Mínima de 10 años facilitando y acompañando procesos de asistencia en emprendimientos agropecuarios y no agropecuarios vinculados con los procesos de cambio climático y Practicas Agrícolas conservacionista y productiva
- Experiencia mínima de 10 años en procesos sostenibles socialmente inclusivos con aspectos relevantes en género, juventud y etnias con respeto al medio ambiente.

- Habilidades para la generación y redacción de documentos, con una experiencia de al menos 10 informes, guías, manuales u otros documentos escritos de su propia autoría.
- Experiencia mínima de 10 análisis financieros elaborados en planes de negocios y/o estudios de factibilidad económica financiera.
- Cinco años de experiencias como mínimo en análisis financieros para formulación e implementación de proyectos y planes de manejo de microcuencas en el ámbito rural.

VII. METODOLOGIA

La Firma Consultora interesada en participar en el proceso de selección para desarrollar esta consultoría, deberá presentar:

PROPUESTA TÉCNICA:

- Carta expresando interés en participar, indicando un resumen de las fortalezas que posee y que hacen a la Firma Consultora idónea para realizar la consultoría.
- Declaración jurada de que se realizará la consultoría en un período de 180 días calendario; de que la Firma Consultora cuenta con la logística necesaria para realizar las actividades requeridas, de que tiene disponibilidad inmediata y de no tener litigio ni arbitraje pendiente con el Estado de Honduras.
- Al menos, tres (3) referencias comprobables (con persona contacto, teléfono y correo electrónico) desarrolladas en las labores desempeñadas como prestador de servicios profesionales, detallando su grado de participación o la relación laboral o profesional sostenida y el tipo de asistencia técnica brindada.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

- Currículum vitae actualizados del personal clave. Deberá detallarse claramente la experiencia específica requerida en los criterios de evaluación.
- Propuesta técnica – metodológica en la que explique la estrategia que aplicará para desarrollar las actividades requeridas y entregar los productos requeridos en el tiempo previsto.

PROPUESTA ECONÓMICA

Presentar propuesta económica detallando los costos incluidos: Honorarios profesionales, gastos de viajes, gastos de preparación de informes, talleres, entre otros. De igual forma deberá presentar un cronograma de Capacitación y asistencia Técnica y entrega de los productos pertinentes.

La propuesta económica deberá considerar lo siguiente:

Valor global de la asistencia técnica y capacitación para impulsar estos procesos en el área de intervención para ejecutar todo lo concerniente al Plan de Inversión de los PN y PDP, el precio deberá incluir todos los costos que la firma consultora considera, presentar una oferta de precio por mes o seis meses.

VIII. CRITERIOS DE EVALUACION

Este proceso se realizará a través de concurso público, mediante publicación en un diario de circulación nacional, para la obtención de las propuestas técnicas de los prestadores de servicios de consultoría para Facilitar y acompañar procesos de asistencia técnica en el área de influencia del proyecto

La evaluación se realizara en base a dos criterios:

- a) Evaluación propuesta técnica que tendrá un valor de 70%.
- b) Evaluación de la propuesta económica que tendrá un valor del 30%.

CRITERIOS	Puntaje optimo	Puntaje Obtenido
1.- Firma consultora con personal clave como mínimo con educación universitaria en áreas de agro negocios, agroindustrias, las ciencias agronómicas, forestales, administración de empresas, o ciencias económicas u otros afines.	Cumple/ No cumple	
2. Experiencias en asistencia tecnica, capacitación y formulación de planes de inversión, estudios de factibilidad.	15	
a) Haber asistido y capacitado a organizaciones que impulsan emprendimientos Agropecuarios y no Agropecuarios	5	
b) Haber realizado más de 10 hasta 20 planes de inversión o estudios de factibilidad en emprendimientos rurales.	10	
c) Haber realizado procesos de asistencia técnica, capacitación con enfoque territorial, cambio climático en programas y proyectos de la SAG	15	
3.- Experiencia en procesos participativos sostenibles con enfoque de equidad de género juventud rural y/o medio ambiente.	15	
a) Experiencia de hasta diez años.	5	
b) Experiencia de más de diez hasta veinte años.	10	
c) Experiencia de más de veinte años.	15	
4.- Experiencia en elaboración de manuales, procedimientos, guías, informes técnicos, informes administrativos	15	

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

a) Haber elaborado al menos cinco manuales, guías o informes técnicos	5	
b) Haber elaborado entre diez a veinte manuales, guías o informes técnicos, financieros y auditoría, rendición de cuenta	10	
c) Haber elaborado más de veinte manuales, guías o informes técnicos, auditoría de infraestructura física productiva, informes de contrapartida	15	
5.- Experiencia en análisis financiero de proyectos aplicado a la micro y pequeña empresa rural.	15	
a) Haber realizado al menos cinco análisis financieros de iniciativas de agro negocios	5	
b) Haber realizado entre cinco a diez análisis financieros de iniciativas de emprendimientos productivos.	10	
c) Haber realizado más de diez análisis financieros de iniciativas de agro negocios Auditorías, informes de contrapartida, procedimientos administrativos y liquidaciones de capital semilla.	15	
6.-Metodología, Plan de Trabajo y Cronograma de Actividades	40	
a) Grado en que la metodología propuesta demuestra el conocimiento que se tiene sobre el cumplimiento de los Términos de Referencia (Calificación Mínima 5)	25	
b) Grado en que el cronograma de actividades y plan de trabajo se ajustan a los plazos de ejecución y tareas requeridas para la ejecución de los servicios. (Calificación Mínima 5)	15	

a. Metodología, plan de trabajo y cronograma de actividades

Para la evaluación de la propuesta metodológica, plan de trabajo y cronograma de actividades se utilizará la tabla siguiente:

Metodología, Plan de Trabajo y Cronograma de actividades		100% (40 pts)
Propuesta metodológica: Grado en que la metodología propuesta demuestra el conocimiento que se tiene sobre las actividades a realizar.		30%
Alto: Lleva tal nivel de detalle que abarca criterios de calidad desde el punto de vista del consumidor o comprador; información de normativa de calidad; información de flujos de procesos para procesar de manera eficientemente. Medio: Lleva algún nivel de información para el traslado de conocimiento de forma participativa sobre criterios de calidad, normativa y flujos de procesos. Bajo: cuando no tiene aspectos para de aprendizaje participativo y solo se centra en la transmisión del conocimiento	Alto 30%	30%
	Medio 18%	
	Bajo 9%	

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

La metodología propuesta utiliza herramientas y lenguaje adaptado a un auditorio de personas con un bajo nivel de escolaridad.		30%
Alto: La propuesta es de fácil comprensión, hay muchos ejemplos sencillos para fomentar la participación y muestra una clara repetición de ejercicios para afianzar el conocimiento por la metodología del aprender haciendo; Medio: La capacitación es de entendimiento regular, nos plantea preguntas sin respuestas y las herramientas pedagógicas pueden llegar a aburrir a la audiencia; Bajo: cuando la propuesta no muestra aspectos de innovación, es muy predecible y de muy difícil comprensión para el nivel de participante a capacitar	Alto 30%	30%
	Medio 18%	
	Bajo 9%	
Elementos pedagógicos utilizados para el traslado y adopción del conocimiento		20%
Alto: El programa de capacitación es claro, no es extenuante, el orden planteado tiene mucha lógica, utiliza muchas ayudas audiovisuales y plantea evaluación ascendente, entre pares ; Medio: La capacitación tiene un programa medianamente difícil, puede ser extenuante, hay alguna lógica del temario a brindar, presenta pocas ayudas audiovisuales y hay alguna evaluación; Bajo: cuando no toma en cuenta aspectos pedagógicos del traslado con claridad del conocimiento, no usa muchas ayudas audiovisuales, el temario es ilógico y no presenta elementos de evaluación de la adquisición y traslado del conocimiento.	Alto 20%	20%
	Medio 12%	
	Bajo 6%	
Optimización del tiempo y demás recursos.		20%
Alto: El programa de capacitación es de tiempos cortos y provee un ambiente donde se cubren todas los requerimientos de los participantes para mantener un alto nivel de atención ; Medio: La capacitación tiene un programa con tiempos medianamente largos y presenta ciertas deficiencias para satisfacer las necesidades de los participantes; Bajo: cuando no toma en cuenta aspectos pedagógicos con los tiempos muy largos y no presenta elementos que indiquen el interés de atender adecuadamente los participantes.	Alto 20%	
	Medio 12%	
	Bajo 6%	

La selección de la propuesta ganadora se realizará considerando al oferente que ha obtenido el puntaje máximo en la tabla de evaluación, sustentada mediante la documentación acompañante para poder evaluar la experiencia en años y la evaluación de la propuesta metodológica detallada arriba, esta información debe ser incluida en sobre sellado "A". Toda propuesta con una nota abajo del 70 pts., no se considerará para abrir el sobre económico "B" y se devolverá sin abrir

El sobre "B" conteniendo la propuesta económica debe presentarse sellado en sobre separado del sobre "A". Este sobre será abierto de forma pública para los oferentes que deseen participar en la fecha comunicada por la Unidad Administradora de Proyectos previa comunicación de los resultados técnicos a todos los participantes.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

IX. PRODUCTOS A ENTREGAR

La firma consultora deberá entregar los siguientes productos de acuerdo a los plazos indicados:

Producto	Plazo
1. Plan de trabajo y capacitación concertado con beneficiario de la organización	5 días después de iniciada la consultoría de asistencia técnica y capacitación a organizaciones beneficiarias.
2. Presentación de informes de asistencia técnica y capacitación con sus respectivos productos	Cada mes de la consultoría con dictamen técnico de cumplimiento de actividades técnico metodológico y administrativo
3. Informes de procedimientos administrativos ejecutado por las organizaciones beneficiarias	Cada 5 días calendario después de entregadas las solicitudes que hagan los grupos beneficiarios de acuerdo al plan de inversión de planes de Negocios y Plenes de Desarrollo Productivo
4. Informes de indicadores cualitativos y cuantitativos de las inversiones realizadas por grupos beneficiarios	4 meses después de brindar asistencia técnica y capacitación a familias Beneficiarias.
5. Informe final de la asistencia técnica socializados con los miembros de las organizaciones	180 días calendarios a partir del inicio de la consultoría

Todos los productos se deben presentar en 2 ejemplares impresos en tamaño carta, en formato Arial 11, a doble cara, a colores, encuadrados y con su respectiva caratula; y una copia digital en disco compacto.

La versión final deberá entregarse en dos ejemplares impresos y una en CD (versión digital modificable) y debe incluir: gráficos, fotografías y toda la documentación sustentatoria de cada organización beneficiaria incluyendo inventarios de infraestructura física productiva de cada organización asistida.

X. SERVICIOS QUE LA FIRMA CONSULTORA DEBE PRESTAR

- Aplicación de herramientas metodológicas participativas para el desarrollo de las actividades.
- Preparar la planificación de actividades que indica la consultoría
- Presentar un cronograma de actividades
- Indicadores y sistematización de las inversiones realizadas por los grupos beneficiarios
- Desarrollo en la comercialización convenios comerciales de las organizaciones beneficiarias
- Inventarios de la inversión del capital semilla y contrapartida.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

- Proveer el listado de socios con nombres completos, edad, género y sus dependientes
- Proveer ficha socio económica de 100% de la membrecía.
- Poseer logística de movilización, disponible e indispensable durante todo el período de la consultoría por ejemplo (computadora, data show, vehículo, cámara y otros)
- Asegurarse de la participación activa de los socios de la organización beneficiaria, informantes clave, quienes deben proveer como contrapartida el costo de la logística, traslado de beneficiarios y gastos de alimentación.

XI. LUGAR DE DESEMPEÑO

La consultoría se llevará a cabo en los municipios Jutiapa, Esaparta, Arizona y Tela (Atlántida) Santa Cruz de Yojoa (Cortes) Gualala, Misperó en el departamento de Santa Bárbara incluirá desplazamientos a la Ciudad de la Esperanza, a las oficinas sede del Proyecto PROLENCA..

XII. PLAZO PARA LA EJECUCIÓN DE LA CONSULTORÍA

La consultoría tendrá una duración de 180 días calendario comprendidos a partir de la fecha de la firma del contrato.

XIII. COORDINACION Y SUPERVISION DE LA CONSULTORÍA

La firma consultora coordinará su trabajo con el personal del componente I “Desarrollo y Fortalecimiento de las organizaciones rurales” y Componente II “Desarrollo Productivo y Negocios” del PROLENCA, Componente III manejo de Recursos Naturales e infraestructura social. La supervisión de la misma será responsabilidad del coordinador del Componente II “Desarrollo Productivo y Negocios”

XIV. PRODUCTOS Y FORMA DE PAGO

El pago se hará a la recepción satisfactoria de los productos siguientes:

- 10% A la firma del contrato y entrega del cronograma para la asistencia técnica y capacitación de grupos beneficiarios
- 40 % Se hará un pago parcial por la entrega de informes y certificación productos, dictámenes técnicos comités de evaluación seguimiento y supervisión de la asistencia técnica y capacitación.
- 50 % Se hará un pago final contra la aprobación de informes, certificación de productos. Y su dictamen técnico que la asistencia técnica y capacitación es a satisfacción del Proyecto de Competitividad y desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur de Occidente.

Todos los productos deben tener el visto bueno del Coordinador del Componente II “Desarrollo Productivo y Negocios” del PROLENCA para poder procesar el pago respectivo.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Para efectuar los pagos la firma consultora debe contar con:

- Registro Tributario Nacional
- Registro de SIAFI
- Deducción del 12.5% de impuesto sobre la renta a menos que presente constancia de pagos a cuenta.

La contratación tiene una vigencia de 180 días calendario a partir de la fecha de firma del contrato.

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

ANEXOS

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

AMBITO GEOGRAFICO DE INTERVENCION DE LA ASISTENCIA TECNICA A ORGANIZACIONES BENEFICIARIAS LA REGION DE SANTA BARBARA, CORTES Y ATALNTIDA

No	Tipo de plan	Organización	Proyecto	Comunidad	Municipio	Departamento
1	PN	Asociación de Productores de Santa Cruz de Yojoa (ASOPROSCY)	Fortalecimiento de la Cadena de Frijol haciendo énfasis en producción primaria con enfoque de seguridad alimentaria, transformación y mercado”	Santa Cruz de Yojoa	Santa Cruz de Yojoa	Cortez
2	PN	Caja Rural de Ahorro y Crédito “Juntos Triunfaremos	Mejoramiento del Sistema Productivo y Comercialización de Arroz.	El embarcadero	Esparta	Atlantida
3	PN	Cooperativa Agrícola de Cacaoteros “San Fernando Limitada(COPROASERSO)	Consolidación de acceso a mercado por medio de la construcción de un centro de fermentación y secado de cacao”	San Fernando	Omoa	Cortes
4	PN	Caja Rural de Ahorro y Crédito INSIENI	Instalación de granja avícola para la producción Y comercialización de huevos en las Metalias, Tela, Atlantida”	Las Metálicas	Tela	Atlantida
5	PN	Cooperativa Agropecuaria de campesinos Recuerdos de Babilonia Limitada-CAREBAL	Plan de Negocios Sostenible de Fortalecimiento de la cadena del café Mejorando las Prácticas de Producción en Fincas e Instalando Beneficio Compacto para Post Cosecha	El Olvido	Santa Cruz	Cortes

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

6	PN	Cooperativa Agroforestal Suyapa de lean Limitada (COASUAL)	Producción y comercialización de tilapia	Mataras	Arizona	Atlantida
7	PN	La Caja Rural de Ahorro y Crédito San Pablo de la Cruz	Diversificación Agropecuaria Mediante la Cría de Tilapia	Robledal	Níspero	Santa Bárbara
8	PN	Empresa Asociativa campesina de Producción 04 de Mayo	Fortalecimiento de la cadena de almacenamiento y comercialización de maíz	Arenales	Gualala	Santa Bárbara
9	PN	Caja Rural de Ahorro y crédito Nejapa	Instalación de granja avícola para la producción y comercialización de huevos en Nejapa el Míspero.	Nejapa	El Míspero	Santa Bárbara
10	PN					

Para la Generación de Documentos

Portada

Introducción

Resumen Ejecutivo

Objetivos

I. Componentes

II. Metas por componente

IV. Matriz de Marco Lógico (definiendo componentes e indicadores)

V. Investigación de Mercado/Social

- 5.1. Productos a Generar
- 5.2. Área de Mercado
- 5.3. Análisis de la demanda (actual y futura)
- 5.4. Análisis de la oferta (actual y futura)
- 5.5. Perspectivas de mercado
- 5.6. Sistema de comercialización
- 5.7. Promoción
- 5.8. Análisis de competencia
- 5.9. Restricciones y condiciones limitantes

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

5.10 Análisis de Precios

5.11 Pronostico de ventas

VI. Estudio Técnico

- A. Tamaño, volumen y localización de la producción.
- B. Necesidad y disponibilidad de factores de producción
 - 1. Insumos
 - 2. Servicios Auxiliares
 - 3. Mano de Obra
 - 4. Infraestructura
 - 5. Otros
- C. Tecnología del Plan de Negocio.
 - 1. Selección y descripción
 - 2. Procesos de aplicación
 - 3. Capacidad de producción
 - 4. Programa de producción

D. Proyecciones de Resultados

- 1. Análisis y clasificación de los costos
- 2. Flujo de caja del proyecto y de la organización
 - a. Supuestos
 - b. Flujo mensual
 - c. Flujo anual
- 3. Plan de pago
- 4. Estados financieros proyectados

E. Análisis de Rentabilidad

- 1. Valor Actual Neto / Tasa Interna de Retorno (TIR) / Relación Costo-beneficio
- 2. Punto de equilibrio
- 3. Análisis de sensibilidad del proyecto

VIII. Plan de Ejecución

IX. Plan de Capacitación y Seguimiento

X. Análisis/Factibilidad ambiental y aplicación de Criterios Ambientales/Salvaguardas a implementar transversal a la implementación (absolutamente todas las inversiones tienen que llevar aplicación de medidas ambientales)

XI. Género, Etnias y Juventud como Eje Transversal en el PN

XII. Resumen y Recomendaciones Finales

Dictamen sobre la Técnico de la ejecución del proyecto

Limitaciones de la ejecución del Plan

Recomendaciones finales

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Análisis de Sostenibilidad

3. IDENTIFICACION DE LA PROBLEMÁTICA U OPORTUNIDADES

4. JUSTIFICACIÓN

5. OBJETIVOS

7. COMPONENTES

8. METAS POR COMPONENTES

9. MARCO LOGICO DEL PROYECTO

II. ESTRUCTURA TÉCNICA DEL PROYECTO

1. DESCRIPCIÓN DEL PROYECTO

2. ESTUDIO TÉCNICO

2.1. Recursos Humanos y Capacidad Instalada

2.2. Localización

2.3. Tamaño del Proyecto

2.4. Proceso productivo

2.5. Costos de producción por unidad de área

2.6. Requerimientos de Recursos Materiales

3. ANÁLISIS DE MERCADO

3.1. Identificación del producto

3.2. Demanda del producto

3.3. Oferta del producto

3.4. Comercialización y mercadeo

3.5. Pronóstico de ventas

4. ANÁLISIS FINANCIERO

4.1. Plan de inversión resumido

4.2. Plan de desembolsos

4.3. Plan de adquisiciones y contrataciones

4.4. Flujo de Caja de las operaciones

4.5. Estados financieros proyectados

4.6. Análisis de Rentabilidad

4.7. Propuesta de amortización de la deuda

5. PLAN DE EJECUCIÓN

6. ANALISIS DE IMPACTO AMBIENTAL

7. ASPECTOS DE GÉNERO Y JUVENTUD

8. ESTRATEGIA DE SOSTENIBILIDAD

9. PLAN DE CAPACITACION Y SEGUIMIENTO

10. CONCLUSIONES FINALES

ANEXO 4. Declaraciones de Exclusividad y Disponibilidad de personal

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

Declaración Experto 1

Por la presente declaro que acepto participar exclusivamente con el licitador _____ en la licitación de servicios mencionada. Asimismo, declaro que, en caso de que la presente propuesta sea aceptada, estoy en condiciones y dispuesto a trabajar en el período/ los período/s previsto/s para el puesto para el que se ha incluido mi Curriculum vitae, concretamente:

De	A
Fecha	Fecha

Confirmando que no estoy comprometido en ningún otro proyecto en un puesto que requiera mis servicios durante los períodos arriba mencionados.

Al hacer esta declaración, entiendo que no me está permitido presentarme como candidato a ningún otro licitador que presente una oferta para esta misma licitación. Soy plenamente consciente de que si así lo hiciera, sería excluido de esta licitación, las ofertas serán desestimadas y podría también quedar excluido de la participación en otras licitaciones y contratos.

Nombre y apellidos	
Firma	
Fecha	

ANEXO 5: Declaraciones Juradas de Curriculum de Expertos

Declaración Jurada Experto 1

Yo, el abajo firmante, certifico, que los datos presentados en mi Curriculum Vitae describen correctamente mi persona, mis calificaciones y mi experiencia, autorizando a confirmar las referencias allí presentadas.

Así mismo, certifico mi disponibilidad inmediata para incorporarme al equipo que desarrollará la Consultoría en caso de ser seleccionada esta propuesta, para desempeñar las funciones de _____ (colocar el cargo que desempeñará el consultor de acuerdo con la propuesta técnica).

Nombre completo: _____

Fecha: _____

Proyecto de Competitividad y Desarrollo Sostenible del Corredor Fronterizo Sur Occidental

[Firma del profesional]

ANEXO Declaración de Disponibilidad de Equipo logístico

DECLARACIÓN DE DISPONIBILIDAD LOGÍSTICA

Por la presente declaro que tengo a disposición todos los recursos logísticos necesarios para desarrollar la consultoría, en caso de que nuestra propuesta sea seleccionada.

Asimismo, declaro que, en caso de que la presente propuesta sea aceptada, el equipo logístico estará disponible durante el período-previsto para desarrollar el trabajo:

De	A
Fecha	Fecha

Por otra parte, soy plenamente consciente de que, en caso de que resulte seleccionada esta propuesta, si no se cuenta con la logística disponible en la fecha prevista de inicio del trabajo o durante la ejecución de la consultoría y el desarrollo adecuado de la misma resultara afectado el contrato podría ser rescindido o cancelado.

Tipo de bien disponible	Estado actual del bien

Nombre del Representante Legal:

Firma del Representante Legal y Sello

Fecha: